

Neix Private Capital Financiapyme

A través d'aquesta plataforma, PIMEC posa en contacte companyies que busquen incrementar els seus recursos propis amb empresaris disposats a invertir

Capitalitzar les pimes perquè puguin guanyar dimensió i depenguin en menor mesura del finançament bancari és l'objectiu de Private Capital Financiapyme, una nova plataforma impulsada per PIMEC a través del Departament de Consultoria Estratègica i Finançament.

Aquesta iniciativa neix del convenciment de la patronal que la iniciativa empresarial constitueix un dels principals motors de la innovació, la competitivitat i el creixement. En els últims anys, però, un dels principals problemes que més ha accentuat el fre de l'evolució ha estat la dependència de les empreses respecte al sector bancari.

Davant d'aquesta realitat, Private Capital Financiapyme treballa perquè les pimes diversifiquin les seves fonts de finançament per tal de reduir el risc que comporta dependre d'un únic proveïdor i capitalitzar-les per poder guanyar en dimensió i en estabilitat.

A més, aquesta plataforma pretén donar l'oportunitat d'inversió alternativa a empresaris que, habitualment, destinen els seus estalvis a la Borsa, al deute o a fons d'inversió. Així, aquests empresaris podran invertir també en pimes consolidades amb plans de creixement i aportar-hi no només capital sinó també experiències i coneixements sobre el món empresarial.

La baixa rendibilitat dels dipòsits bancaris ofereix una gran oportunitat per presentar i conèixer de primera mà altres instruments que permeten a l'empresari extreure una alta rendibilitat als seus diners, alhora que aquests instruments permeten capitalitzar aquelles empreses que es troben en un procés de creixement.

Private Capital Financiapyme es desenvolupa a través de reunions amb assistència limitada a les quals participen tant empreses amb necessitat de dimensionar-se, com empresaris i/o inversors interessats a conèixer les possibilitats diverses d'obtenir una alta rendibilitat invertint en pimes. En paral·lel, s'ofereixen trobades formatives, pràctiques dirigides a resoldre dubtes i a entendre tant els conceptes d'inversió com els processos.

El director de Consultoria Estratègica i Finançament de PIMEC, Fran de la

Torre, assenyala que "si volem que el nostre teixit empresarial pime esdevingui altament competitiu és urgent dimensionar les nostres empreses. Som conscients que convertir una part del nostre col·lectiu empresarial en inversor és tot un repte i que aconseguir-ho ens portarà un cert temps; per aquest motiu pretenem accelerar el procés utilitzant com a exemple altres empresaris que a dia d'avui ja han fet aquest pas amb encert i inverteixen en empreses aportant no tan sols capital sinó també experiència".



PRESENTACIÓ AMB EMPRESARIS I EXPERTS

PIMEC va presentar Private Capital Financiapyme el passat 2 de juny davant de més d'una cinquantena d'empresaris interessats a conèixer instruments per aconseguir més rendibilitat per als seus diners, a trobar capital i/o socis estratègics, així com a conèixer projectes d'empreses consolidades que cerquen capital.

Durant aquesta trobada es van presentar en primícia algunes empreses que tenen un gran potencial de creixement i també vam aprofundir amb experts fiscals sobre aspectes relacionats, com ara les deduccions fiscals existents.

"Per a les properes convocatòries presentarem empreses que cerquen capital, fons d'inversió per a pimes i altres instruments, però sobretot esperem generar un entorn d'alta participació per part del propi assistent i que, d'aquesta manera, es generin relacions, tal com es va produir en la primera convocatòria", assenyala Fran de la Torre.